

# CHRISTIAN HÄLT ALLE BÄLLE IN DER LUFT



Christian ist Manager für Digitalisierung bei GKK PARTNERS und leidenschaftlicher Golfer. Nicht nur auf dem Golfplatz kann er mit Präzision und Weitsicht glänzen.

**JETZT ONLINE BEWERBEN**

## MANAGER COMMUNICATIONS & BUSINESS DEVELOPMENT (mensch)

Wir sind eine expandierende Kanzlei für Steuerberatung und Wirtschaftsprüfung mit rund 240 Teammitgliedern im Herzen Münchens - direkt am Englischen Garten.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir aktuell eine erfahrene Persönlichkeit mit Leidenschaft und Interesse daran, Kommunikation und Geschäftsfeldentwicklung zu kombinieren, um das Wachstum und unseren Erfolg weiter voranzutreiben. Wenn Du dann noch eine gute Portion Humor, Offenheit und Freude an der Teamarbeit mitbringst, freuen wir uns, Dich fachlich und menschlich als Verstärkung zu gewinnen.

### DEIN PROFIL

- Du verfügst über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften mit Schwerpunkt Kommunikation, Marketing o.ä. oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du bringst drei bis fünf Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Kommunikation, Geschäftsentwicklung oder Beratung, vorzugsweise im Dienstleistungsbereich, mit
- Du kommunizierst gekonnt, kreativ und überzeugend in Wort und Schrift und stellst Dich dabei problemlos auf unterschiedliche Zielgruppen ein
- Du hast eine positive und begeisternde Art, mit der Du andere mitreißen und für Deine Ideen gewinnen kannst
- Du hast Spaß daran, Menschen für anspruchsvolle Dienstleistungen zu begeistern und die Customer Journey für unsere Mandanten an jedem Punkt zu einer Erfolgsgeschichte werden zu lassen

### DEINE AUFGABEN

- Du verantwortest die Entwicklung und Umsetzung von externen und internen Kommunikationsstrategien, die unsere Unternehmensziele und den erfolgreichen Ausbau unseres Leistungsportfolios unterstützen
- Hierfür konzipierst und erstellst Du attraktive und überzeugende Pitch Decks, Angebotsunterlagen (Proposals) und Sales-Präsentationen, um unsere Dienstleistungen ideal nach außen darzustellen
- Du wirkst mit kreativen Ideen und Impulsen an der strategischen Weiterentwicklung unseres CRMs und der zielgerichteten Nutzung der gewonnenen Daten mit
- Darüber hinaus gibst Du unseren Beratern wertvollen Input in Bezug auf die Beziehungspflege zu bestehenden Kunden und der Identifizierung von Cross-Selling Potenzialen
- Mit Deinem Know-how arbeitest Du eng mit unseren internen Stakeholdern zusammen an der Konzeption von innovativen Business Development- und Marketingmaßnahmen
- Die Beobachtung von Marktentwicklungen sowie Innovationen und Trends, mit beratender Funktion in strategischen und operativen Themen, runden Dein Aufgabenspektrum ab

### UNSERE BENEFITS

- Du kannst Dich auf eine leistungsgerechte, überdurchschnittliche Vergütung sowie attraktive betriebliche Sozialleistungen freuen
- Bereits von Beginn an bist Du ein fester Bestandteil unseres Teams, gekennzeichnet durch frühe Übertragung von Verantwortung
- Im Rahmen unseres internen und externen Weiterbildungsprogramms GKK AKADEMIE baust Du kontinuierlich Dein Wissen auf
- Kununu Score 4,7 von 5 Sternen und 99% Weiterempfehlung: Dich erwartet eine einmalige Firmenkultur, in der Fairness und Teamgeist großgeschrieben werden



Wir möchten, dass **Du Dich** bei uns **wohlfühlst!** Auf Deine Bewerbung freuen wir uns sehr! Nutze einfach unser Online-Bewerbungsformular. Unser Recruiting-Team steht Dir für Fragen gerne zur Verfügung.



Wirtschaftsprüfer | Steuerberater  
Ohmstraße 15  
80802 München

TEL + 49 (0)89 / 38 99 78-0  
MAIL [karriere@gkkpartners.de](mailto:karriere@gkkpartners.de)  
WEB [www.gkkpartners.de](http://www.gkkpartners.de)